

Jydsk Værktøj A/S

Jydsk Værktøj havde brug for et funktionelt system, der kunne give dem et bedre overblik over salg, indkøb, fakturering, lager og periodisering af indtægter/udgifter. Med en BI-løsning fra Systemate fik Jydsk Værktøj mulighed for at trække data ud af ERP-systemet og et analyseværktøj, der i dag er uundværligt i deres daglige forretning.

Jydsk Værktøj A/S blev grundlagt i 1960, men fremstår som en moderne og innovativ virksomhed i konstant udvikling. Jydsk Værktøj har et af markedets største udvalg af værktøj, svejsemaskiner, værkstedsmaskiner, personlige værnemidler, forbrugsartikler og værkstedsindretning. Et velsmurt logistikapparat sørger for, at kunderne får leveret den ønskede vare blandt den omfattende lagerbeholdning på mere end 12.000 varenumre.

Hos Jydsk Værktøj savnede man overblik. Der var en udfordring med at trække de korrekte data ud fra deres system, og der var samtidig en formodning om, at der lå stor værdi i de manglende data. Udfordringen var, at data ikke blev trukket ud, og at data var gemt i komplicerede datastrukturer. At finde de korrekte tal på solgte varer, lager, kunder, dækningsbidrag, faktureringer med videre skulle gøres nemmere, og den viden, det førte med sig, skulle udnyttes i organisationen, så forretningen kunne få gavn af disse data.

Manglende data

Ledelsen i Jydsk Værktøj stod med en udfordring, der skulle løses. Det var besværligt at få et overblik over, hvilke varer der sælges – til hvilket dækningsbidrag – til hvilke kunder – af hvilke sælgere – hvordan indkøb og salg hang sammen, og om det man indkøbte, nu også blev faktureret. Det gjorde det svært at foretage en periodisering af indtægter og udgifter, og det store overblik over lagerudvikling – døde varer – lagerbinding – omsætnings-hastighed mv. manglede. Samtidig havde man et ønske om at kunne trække kunderapporter ud og få et overblik over samhandel og samhandelspriser.

» **Med Business Intelligence løsningen har Jydsk Værktøj fået et uundværligt analyseredskab til vores forretning. Både direktion og salgstaben anvender i dag BI som en daglig hjælp til at skabe overblik, og er nu et driftskritisk værktøj.**
- Orla Kristensen, Jydsk Værktøj

Den implementerede løsning

Jydsk Værktøjs økonomichef, Orla Kristensen, havde tidligere anvendt en BI-løsning fra Systemate.

I samarbejde med Systemate startede man derfor en implementering af en stærk BI-løsning. Understøttet af nogle Systemate-standardkuber inden for salg, indkøb, lager og finans, samt en specifik kube som kunne afdække periodiseringsproblematikken. Data blev nu gjort til viden, og denne viden blev nu præsenteret gennem brugervenlige værktøjer.



Med Systemates kendskab til AX blev der ikke blot leveret et BI-værktøj, men en løbende udvikling, hvor vi når helt ned i maskinrummet af Jydsk Værktøjs ERP-løsning og sikrer, at de rigtige data bliver fundet frem.

Det fik Jydsk Værktøj ud af løsningen

Med Business Intelligence-løsningen har Jydsk Værktøj fået et uundværligt analyseredskab til deres forretning. Både direktion og salgstaben anvender i dag BI som en daglig hjælp til at skabe overblik, og BI er således blevet et driftskritisk værktøj.

Hvor man før skulle sidde i forskellige områder af AX for at finde de tal, man var ude efter, har Jydsk Værktøj med BI-løsningen og de implementerede kuber i dag fået et værktøj, der nemt trækker tal ud fra Dynamics AX. Det gør det nemt både at kigge på tallene i den store helhed og dykke ned i de tal, der ser spændende eller kritiske ud, og dermed få forklaringer på hvorfor tingene ser ud, som de gør.

Hos Jydsk Værktøj bruger man løbende Systemate som partner til at videreudvikle deres BI-løsning, således at den hele tiden tilpasses forretningens behov. BI er blevet en meget vigtig spiller i forretningens måde at løse udfordringer på.