

10 stærke gevinster for din virksomhed med Microsoft Dynamics 365

Siden Microsoft frigav deres Dynamics 365, har der været megen snak om mulighederne og fordelene ved systemet. Hvis du vil have en kort beskrivelse af løsningen, og de fordele I med Dynamics 365 kan opnå, har vi samlet 10 stærke gevinster her, som kan forklare det simpelt. Først får du her en kort beskrivelse af, hvad Dynamics 365 egentlig handler om.

Microsoft Dynamics 365 er pt den eneste cloud-baserede løsning, der kan dække din virksomheds behov for et CRM og ERP system, samlet på en platform. Kort sagt samler D365 disse løsninger igennem applikationer, som man kan sammensætte alt efter de behov, som den enkelte virksomhed måtte have.



Samtidig kan man nemt udvide ens system, igennem nye apps, uden lange og besværlige integrationsopgaver. Applikationer kan dække områder som:

- Salg
- Kundeservice
- Produktion
- Finans
- Marketing
- Projektledelse

Alle disse applikationer er integreret med de værktøjer du allerede bruger, så som Outlook og Excel. Det udnytter den digitale intelligens i alle de handlinger du gør i systemet. Og det bedste er, at det du kan i D365, udvikler sig hele tiden på grund af det dynamiske miljø i skyen.

Her kan du finde 10 gode grunde til, at Dynamics 365 er den rigtige løsning for din virksomhed.

1. Start med det du skal bruge, og tilføj applikationer løbende når behov opstår

Dynamics 365 er bygget så det er nemt at bruge. **Brug de enkelte apps, der virker både individuelt og i en samlet kontekst.** Du kan løbende opbygge et system, der passer til dine behov. Når dine behov ændres som resultat af ændringer i forretningen, kan du nemt tilføje en ny applikation, der løser din nye situation.

2. Få en forståelse af dine kunder på en helt ny måde

Dynamics 365 samler alt data, så I kan få **det komplette overblik af jeres kunder**. I kan anvende bestemte KPI'er, så I kan få en total transparens af kundens "rejse". Du får mulighed for at tilpasse oplevelsen for den enkelte kunde, alt efter behov, og dermed sikre en god kundeoplevelse.

3. Fleksibilitet

Med Dynamics 365 deler du dine udgifter op på et månedligt abonnement, som er meget fleksibelt, i forhold til den gamle licensmodel. Potentielt kan det blive meget billigere for jer, da I kun køber de dele I har brug for. Samtidig giver Dynamics 365 mulighed, for at sløjfe behovet for at vedligeholde eget datacenter og servere, da det hele opbevares i skyen. Det er en ikke ubetydelig besparelse.

4. Simplicitet

Dynamics 365 er baseret på køb af licenser, der er delt op alt efter ens rolle i virksomheden. Der kan dermed købes licenser, der passer til de behov den enkelte har. **Du får dermed en fleksibel licens**, og er ikke bundet til en dyr type licens.

5. Lavet for at være let anvendelig

Dynamics 365 er baseret på Microsofts nye app-marked "AppSource", hvor du nemt kan fremsøge og anvende de applikationer din virksomhed har brug for. Dette gør løsningen nem at forstå og at anvende. **Når I har brug for forandringer, kan I nemt finde og implementere den applikation, der kan hjælpe jer til en løsning.**

6. Skalerbar

Dynamics 365 er baseret på licenser, der **kan ændres fra måned til måned**. Det giver jer fleksible muligheder i forhold til ændringer i medarbejderstrukturen. Opstår der behov for at nedskalere, kan dette nemt lade sig gøre.

7. Agilt

Dynamics 365 vil transformere jeres måde at håndtere kundedata og de situationer, der opstår dagligt i forretningen. I kan opløse barrieren imellem de vigtigste platforme for forretningen, og kan nemt få jeres data til at arbejde sammen. Hjertet i dette koncept, er Microsoft Common Data Model, der er en delt database for virksomhedens forretningsdata. Det er limen der samler alt data og processer, så I kan sige farvel til de mange siloer af information, I anvender i dag.

8. Produktivitet

Dynamics 365 gør dine medarbejdere mere produktive, fordi de har adgang til alt den information de har behov for, til at kunne træffe de bedste beslutninger og alle værktøjer til rådighed for at kunne løse deres opgaver. Ved at samle ERP, CRM, Office, og andre applikationer i en samlet cloud-baseret oplevelse med en fælles datamodel, får I **en platform, der er bygget til medarbejderen for at gøre deres daglige arbejde nemmere** og lette deres workflow.

9. Intelligent

Dynamics 365 giver dig adgang til **Real-Time data** med indbygget Predictive Analytics. Power BI, Cortana Intelligence og Azure Machine Learning er alle en del af den samlede Dynamics 365 opsætning. Så I har adgang til de muligheder og gode råd som disse kan hjælpe med. Dermed har I alt den data, der skal til for at kunne tage de næste skridt på baggrund af et velovervejede grundlag.

10. Sikkerhed

Dynamics 365 er **en cloud-baseret løsning, der har indbygget sikkerhed**, og adgangskontrol for apps og data, der er bygget ind i denne cloud-service. Dette inkluderer det fysiske datacenter, netværksopkobling, hosting-service samt bruger- og administratoradgang.

Alt i alt giver Microsoft Dynamics 365 et stort potentiale for at sikre ens forretningsområde og giver mulighed for en agilitet for virksomheden og reducerer omkostningerne for udviklingen.

Har I brug for mere viden om Dynamics 365 og mulighederne, så kontakt endelig Systemate.